# intelligy

MANUFACTURA ADITIVA

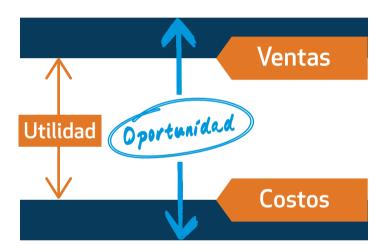


**strata**sys

### Mercados Industriales



#### Retos de la empresa



El gran reto de la empresa es maximizar sus UTILIDADES, para esto debe aumentar las VENTAS o disminuir los COSTOS. Sin embargo, las oportunidades de una empresa industrial no son tan evidentes, son los retos a los que se enfrenta un DIRECTOR GENERAL.

# Ciclo de Desarrollo de Proyectos

**Ventas** 

Ingeniería

Manufactura

Servicio

















Fortus 900

# Impresoras 3D: FDM



25 x 25 x 25 cm



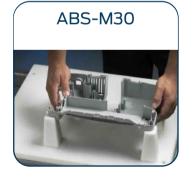






**F370** 35 x 25 x 35 cm





**TPU 92A** 





Diseño en 3D con:



# Impresoras 3D: FDM









	A STATE OF THE STA	4:		
Materiales	Fortus 380CF 35 x 30 x 30 cm	Fortus 380mc 35 x 30 x 30 cm	Fortus 450mc 40 x 35 x 40 cm	<b>F900</b> 90 x 60 x 90 cm
ASA	•	•	•	•
ABS-M30	×	•	•	•
ABS-ESD7	×	•	•	•
PC-ABS	×	•	•	•
PC	×	•	•	•
Nylon 12	×	•	•	•
Nylon 12 Carbon Fiber	•	×	•	•
ULTEM 9085	×	×	•	•
ULTEM 1010	×	×	•	V
ST-130	×	×	•	V
Antero 800NA	×	×	•	V
Antero 840CN03	×	×	×	V
PPSF	×	×	×	V
Nylon 6	×	×	×	•

## Impresoras 3D: PolyJet



Colores Vividos (7x)\*



Materiales Digitales (7x)\*



Ultra Transparente



Flexible



**J850**49 x 39 x 20 cm
1,911 cm<sup>2</sup>



Colores Vividos (5x)\*



Texturas (5x)\*



Transparente



**DraftGrey** 



**J55** 14 x 20 x 10 cm 1,174 cm<sup>2</sup>

<sup>\*</sup>Cantidad de materiales a usar simultáneamente (combinados o separados)

### Consultoría Industrial



#### **EMPRESA:**

**Productos, Servicios y Mercados** 



#### **PROCESOS:**

Departamentos involucrados en el Desarrollo de Proyectos



#### **RETOS DE NEGOCIOS:**

**Aumentar Ventas VS Bajar Costos** 



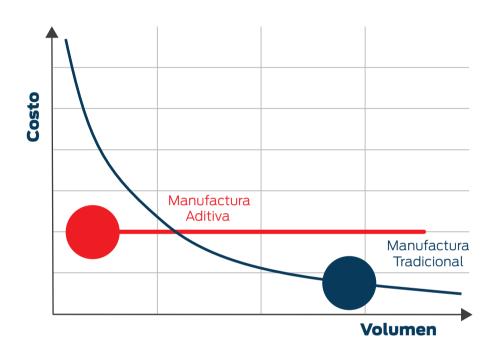
#### **SOLUCIONES:**

La estrategia de negocios basada en tecnología 3D



#### **PLAN DE IMPLEMENTACIÓN:**

Definir el plan de acción y las personas responsables



#### PERSONALIZACIÓN DE LAS MASAS

Con la MANUFACTURA TRADICIONAL los costos bajan entre más alto sea el volumen de producción, lo que dificulta la personalización de productos, sobre todo en geometrías complejas.

Con la MANUFACTURA ADITIVA, el costo del producto es bajo sobre todo en bajo volumen y sin importar su geometría, es decir, facilita la personalización de productos.

### Beneficios



Desarrollo de productos personalizados al cliente



Aumento de ventas por nuevos productos



Ventas en producción de bajo volumen



Reducción de costos de prototipos de ingeniería



Disminución del tiempo del desarrollo producto



Disminución de errores de producción



Reducción de costos de inventarios



Disponibilidad de piezas especiales



Aceleración de la cadena de suministro



Reducción de costos de producción



Aumenta la capacidad productiva



Disminución de tiempos de entrega

### **Contacto**





www.intelligy.com Tel. (614) 417 32 77 contacto@intelligy.com

