

intelligy



SERVICIO DE IMPRESIÓN 3D

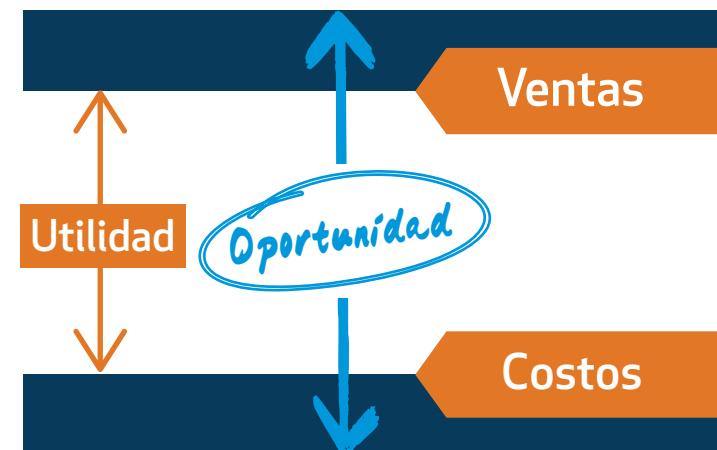
stratasys[®]



Mercados Industriales



Retos de la empresa



El gran reto de la empresa es maximizar sus UTILIDADES, para esto debe aumentar las VENTAS o disminuir los COSTOS. Sin embargo, las oportunidades de una empresa industrial no son tan evidentes, son los retos a los que se enfrenta un DIRECTOR GENERAL.

Ciclo de Desarrollo de Proyectos

Ventas

Ingeniería

Manufactura

Servicio

Concepto



Prototipo



Herramental



Producción



J750



F370

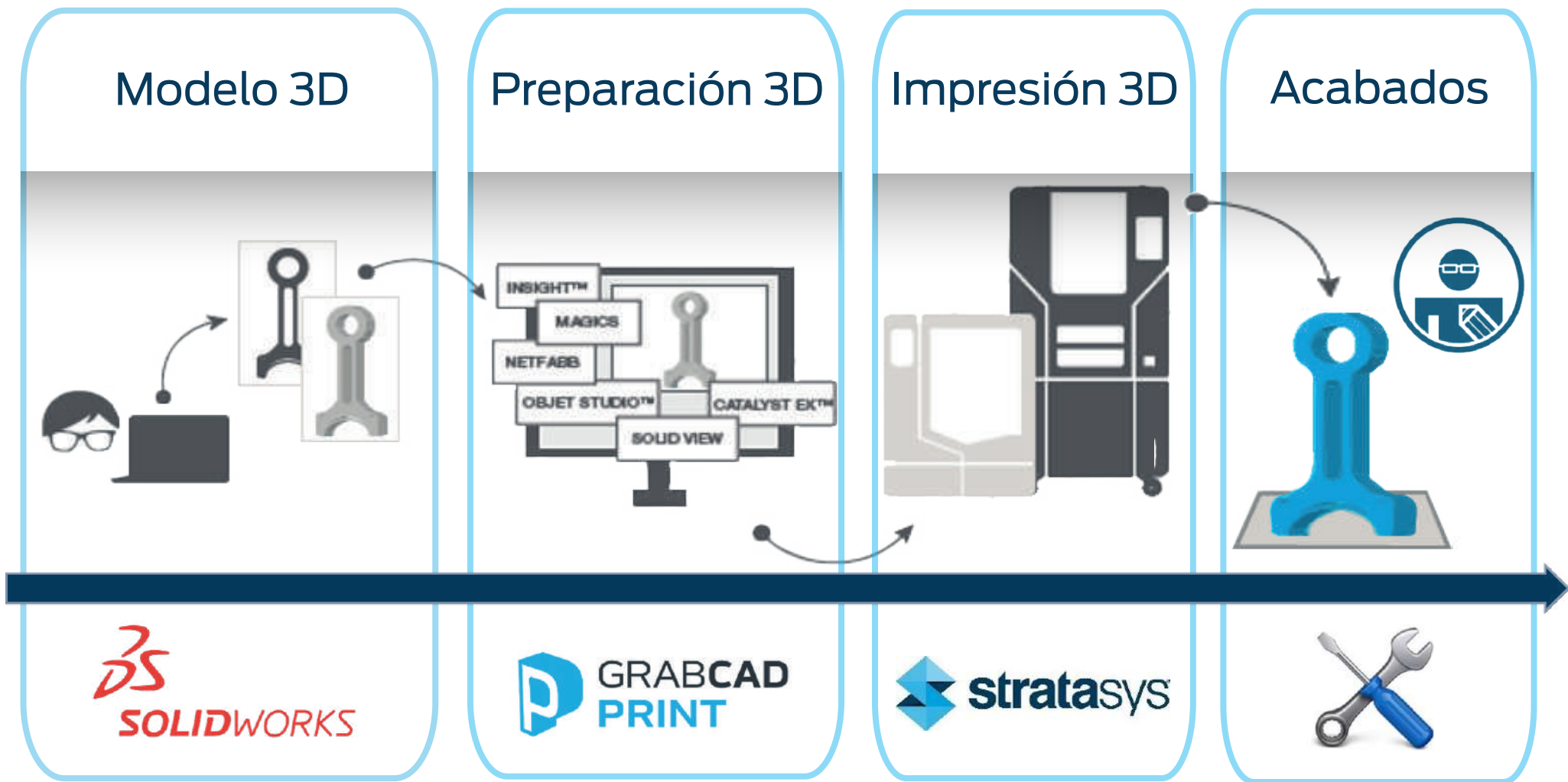


Fortus 450



Fortus 900

Ciclo de servicio de impresión 3D



Impresoras 3D: FDM



Materiales	F370 35.5 x 25.4 x 35.5 cm	Fortus 450mc 40 x 35 x 40 cm	F900 90 x 60 x 90 cm
ABS-M30	✓	✓	✓
ABS-ESD7	✓	✓	✓
ASA	✓	✓	✓
ABS-CF10	✓	✗	✗
PC-ABS	✓	✓	✓
FDM TPU 92A	✓	✗	✗
Diran 410MF07	✓	✗	✗
PC	✗	✓	✓
Nylon 6	✗	✗	✓
Nylon 12	✗	✓	✓
Antero 800NA	✗	✓	✓
Antero 840CN03	✗	✓	✓
Nylon 12 Carbon Fiber	✗	✓	✓
ST-130	✗	✓	✓
ULTEM 9085	✗	✓	✓
ULTEM 1010	✗	✓	✓
PPSF	✗	✗	✓

Aplicaciones



HERRAMENTALES

Creación de
herramientales
personalizados
para agilizar los
tiempos de
producción
a nivel industrial



PROTOTIPO CONCEPTUAL

Creación de
modelos
conceptuales
de alta calidad
para lanzamientos
de nuevos
productos



PROTOTIPO FUNCIONAL

Controla la
forma general
del producto
y otras
características
con la fabricación
de prototipos



PIEZAS DE USO FINAL

Fabricación
de piezas
personalizadas
para uso final
con materiales
de alto
performance

Consultoría Industrial



EMPRESA:

Productos, Servicios y Mercados



PROCESOS:

Departamentos involucrados en el Desarrollo de Proyectos



RETOS DE NEGOCIOS:

Aumentar Ventas VS Bajar Costos



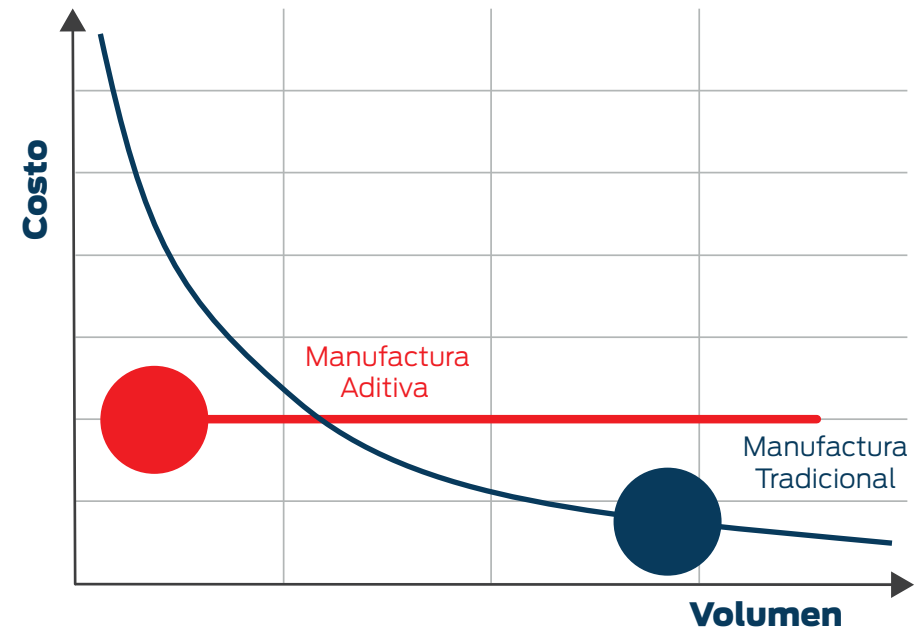
SOLUCIONES:

La estrategia de negocios basada en tecnología 3D



PLAN DE IMPLEMENTACIÓN:

Definir el plan de acción y las personas responsables



PERSONALIZACIÓN DE LAS MASAS

Con la MANUFACTURA TRADICIONAL los costos bajan entre más alto sea el volumen de producción, lo que dificulta la personalización de productos, sobre todo en geometrías complejas.

Con la MANUFACTURA ADITIVA, el costo del producto es bajo sobre todo en bajo volumen y sin importar su geometría, es decir, facilita la personalización de productos.

Beneficios



Desarrollo de productos personalizados al cliente



Aumento de ventas por nuevos productos



Ventas en producción de bajo volumen



Reducción de costos de prototipos de ingeniería



Disminución del tiempo del desarrollo producto



Disminución de errores de producción



Reducción de costos de inventarios



Disponibilidad de piezas especiales



Aceleración de la cadena de suministro



Reducción de costos de producción



Aumenta la capacidad productiva



Disminución de tiempos de entrega

Contacto

 **SOLIDWORKS**

 **stratasys**



3DEXPERIENCE®

intelligy

<https://3dlab.mx>
Tel. (614) 458 08 60
contacto@3dlab.mx

